

Nous recrutons au sein de notre
RESEAU D'AGENCES

**NOTRE
DIRECTRICE OU
NOTRE DIRECTEUR
D'AGENCE DE LA
FOA**

REJOIGNEZ-NOUS !

Adressez-nous votre **lettre de motivation** et votre **CV détaillé**
via la **rubrique recrutement** :
www.bnc.nc/informations/recrutement



**Banque de
Nouvelle Calédonie**

Partenaire des talents calédoniens

CODE ROME C1207

Contrat en CDI, poste basé à La Foa

MISSIONS

Vous contribuerez à la réalisation des objectifs commerciaux de l'entreprise en assurant la gestion et le développement d'un portefeuille de clients professionnels en double relation, en pilotant les résultats de l'agence, en assurant une gestion des risques efficace et en animant une équipe de chargés de clientèle Particuliers et Professionnels.

PROFIL

Issu(e) d'une formation supérieure Bac+5 (Master ou Ecole de commerce) avec une spécialisation en Finances et/ou Gestion ou d'une formation bancaire (ITB, CESB), vous justifiez d'une expérience significative et réussie sur un poste similaire au sein d'une agence bancaire sur un marché de proximité spécialisé pour les professionnels.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vos actions sont orientées vers la satisfaction client et le développement.

Votre potentiel managérial, votre autonomie, votre sens des responsabilités et du résultat alliés à vos capacités commerciales seront des éléments déterminants pour réussir et vous épanouir sur ce poste.

S'il vous manque certaines des compétences décrites ci-dessus mais que vous êtes convaincu(e) que ce poste est fait pour vous, osez tenter votre chance, nous étudierons votre candidature avec attention 😊