

Nous recrutons au sein de notre réseau d'agences de particuliers

CODE ROME C1206

Contrat en CDI, poste basé à Nouméa



REJOIGNEZ-NOUS !

Adressez-nous votre **lettre de motivation** et votre **CV détaillé** via notre **rubrique recrutement** :
www.bnc.nc/informations/recrutement



**Banque de
Nouvelle Calédonie**

Partenaire des talents calédoniens

MISSIONS

Rattaché(e) au Directeur d'agence :

- Vous développez le portefeuille de clients de votre point de vente ;
- Vous construisez vos relations en leur apportant conseils et accompagnement ;
- Vous intervenez aux moments clés de leur vie pour les accompagner dans leurs projets à court ou long terme.

PROFIL

De formation Bac+5 avec une spécialisation Finance, Gestion et/ou Commerce et une première expérience réussie dans le domaine commercial

-----OU-----

De formation Bac+3 avec une spécialisation Banque-Assurance et une expérience commerciale significative au sein d'un réseau bancaire, qui vous a permis d'acquérir de solides connaissances sur le marché des particuliers.

- Votre relationnel, votre qualité d'écoute et votre expertise seront vos meilleurs atouts pour garantir la satisfaction de vos clients et développer votre portefeuille, tout en proposant nos services bancaires et financiers.
- Vous justifiez de bonnes connaissances du marché bancaire ainsi que de l'environnement économique, juridique, fiscal et réglementaire calédonien ;
- Engagé(e), dynamique et organisé(e), vous avez le sens du résultat et une réelle culture de la satisfaction clients.