

Nous recrutons au sein de notre réseau d'agences de professionnels



REJOIGNEZ-NOUS !

Adressez-nous votre **lettre de motivation** et votre **CV détaillé** via notre **rubrique recrutement** : www.bnc.nc/informations/recrutement



**Banque de
Nouvelle Calédonie**

Partenaire des talents calédoniens

CODE ROME C1206

Contrat en CDI, poste basé à Nouméa

MISSIONS

Rattaché(e) au Directeur d'agence :

- vous développez le portefeuille de votre point de vente, vous construisez vos relations en leur apportant conseils et accompagnement ;
- vous intervenez aux moments clés de leur vie pour les accompagner dans leurs projets à court ou long terme ;
- vous gérez les risques liés à votre portefeuille au travers des opérations quotidiennes et périodiques.

PROFIL

De formation BAC+5 minimum, vous disposez d'une expérience commerciale réussie d'au moins 4 ans au sein d'un réseau d'agences bancaires, qui vous a permis d'acquérir de solides connaissances sur les marchés des particuliers et des professionnels.

- Votre relationnel, votre qualité d'écoute et votre expertise seront vos meilleurs atouts pour garantir la satisfaction de vos clients et développer votre portefeuille, tout en proposant nos services bancaires et financiers ;
- Vous justifiez de bonnes connaissances du marché bancaire ainsi que de l'environnement économique, juridique, fiscal et réglementaire calédonien ;
- Vous maîtrisez les techniques d'analyse financière, de gestion du risque ainsi que de vente et d'approche clientèle ;
- Engagé(e), dynamique et organisé(e), vous avez une réelle culture de la satisfaction clients.